

In 10 stappen (soms groot, soms klein) maak je hier een **eigen en persoonlijk ondernemingsplan**

## Wat kun je hier verwachten?

Ons 10-stappenplan is **een compleet plan**: als je alle stappen doorloopt, heb je een **uitstekend ondernemingsplan**.

Niet alleen voor jezelf, maar ook voor externen (financiers bijvoorbeeld). Er is slechts één maar: zoals bij alle ondernemingsplannen moet je er zelf een invulling aan geven. Wij kunnen geen marktonderzoek voor je doen en wij weten niet welke producten je wilt gaan aanbieden of waar je doelgroepen zich ophouden. Dat zouden we overigens ook niet willen: geen beter ondernemingsplan dan het plan dat met jouw eigen kennis en bevindingen tot stand is gekomen. Per slot van rekening is het

**jouw zaak**

en jij moet er straks mee verder.

Het stappenplan is niet voor niets zo opgezet: als je de stappen van 1 tot en met 10 in volgorde doorloopt, is je ondernemingsplan logisch van opbouw. Natuurlijk heeft internet het voordeel dat je makkelijk 'hap-snap' informatie tot je kunt nemen. Maar als je **serieus een onderneming wilt starten** en toe bent aan je eerste ondernemingsplan, dan raden we je aan de volgorde aan te houden.

O ja, nog één ding. Als je het stappenplan doorloopt, maar je hebt ergens vragen over, stel die dan in het [ondernemersforum](#) van de Businessbox. Het is er voor, dus schroom niet. Zoals een oud Chinees spreekwoord zegt: domme vragen bestaan niet, alleen domme antwoorden....

Maar voor nu even genoeg gepraat. Aan de slag!

[Ga naar Stap 1: de ondernemer](#)